LEE SONG
PARTNERS

Behind Every Business Is a Story

사업자 곁에서, 맞는 방법을 찾습니다.

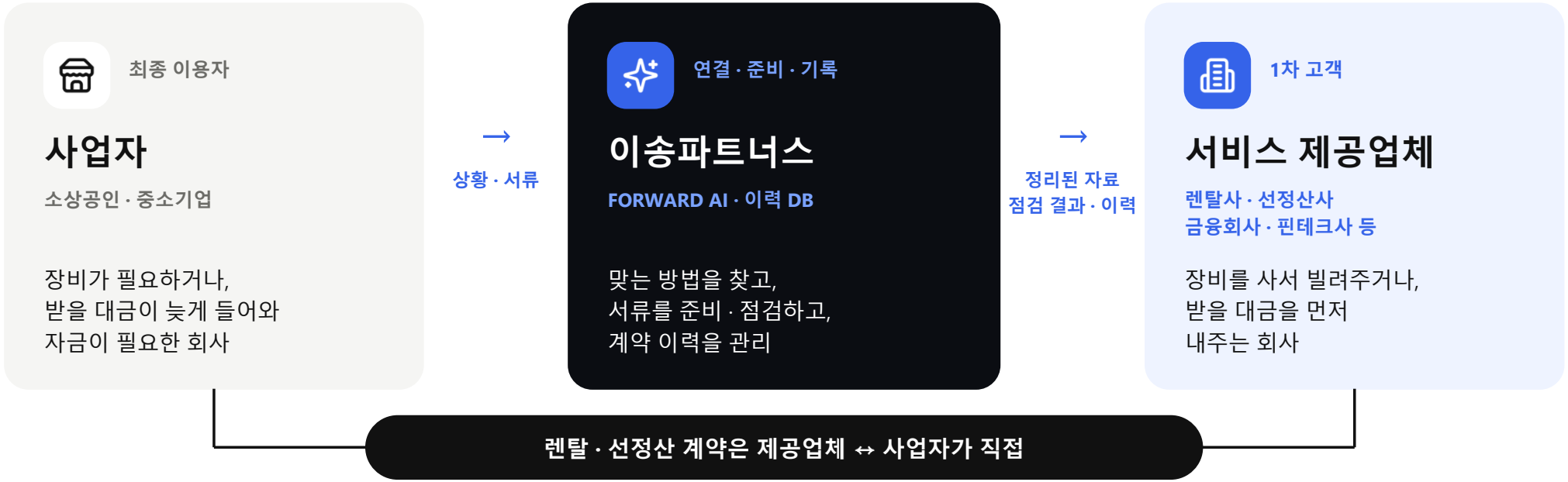
지금 필요한 자금부터 그다음 성장까지, 사업자의 상황에 맞춰 함께 살펴봅니다.

주식회사 이송파트너스 | 2026. 11

STRUCTURE

세 주체가 만나는 구조입니다.

누가 누구에게 무엇을 주고받는지, 한 장으로 보면 이렇습니다.



이송파트너스는 자금을 직접 빌려주지 않습니다. 둘이 잘 만나도록 준비와 기록을 맡습니다.

STRUCTURE

렌탈과 선정산, 이렇게 돌아갑니다.

사업자에게 실제 서비스를 주는 곳은 서비스 제공업체입니다.

렌탈

장비를 한 번에 사지 않고, 매달 나눠 내며 쓰는 방법

1	**렌탈사**	장비 값을 판매사에 먼저 냄
2	**사업자**	장비를 바로 설치해 사용
3	**사업자 → 렌탈사**	매달 렌탈료를 냄

이송파트너스: 맞는 렌탈사 찾기 · 서류 준비 · 계약 이력 관리

선정산

나중에 받을 대금을, 미리 받아 쓰는 방법

1	**사업자**	매출처에 물건 · 서비스 납품
2	**선정산사 → 사업자**	받을 대금을 먼저 지급
3	**매출처 → 선정산사**	정산일에 대금이 들어감

이송파트너스: 맞는 선정산사 찾기 · 서류 준비 · 계약 이력 관리

PROBLEM 1 · 사업자

자금이 막혀 문을 닫는 사업자가 많습니다.

상당수는 빚을 안은 채, 버티지 못하고 문을 닫습니다.

97.6만

2025년 폐업한 사업자 수

국세청 · 중소벤처기업부 (2026.6)

68.5%

폐업할 때 빚이 있었던 소상공인
(평균 8,531만 원)

중소벤처기업부 폐업 소상공인 1,500명 조사 (2026.6)

72.4%

1년 전보다 자금 사정이
나빠졌다는 소상공인

신용보증재단중앙회 보증 이용 소상공인 3,184곳 조사 (2025)

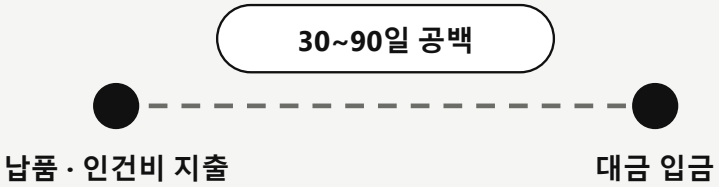
PROBLEM 1 · 사업자

막히는 곳은 '시점'과 '설명' 입니다.

사업이 안 돼서만이 아니라, 돈이 들어오는 시점과 사업을 설명하는 일에서 막힙니다.

① 시점의 공백

물건은 지금 납품했는데, 대금은 한참 뒤에 들어옵니다



장비도 같습니다 — 지금 필요한데 목돈이 없습니다

② 설명의 공백

사업은 괜찮은데, 심사하는 쪽이 읽을 수 있게
정리해 줄 사람이 없습니다

47.8%

은행 신용대출이 어렵다는 중소기업 (역대 최고)

IBK기업은행 중소기업 실태조사 4,500곳 (2025)

PROBLEM 2 · 렌탈사 · 선정산사 · 금융회사 · 핀테크사

서비스 제공업체도 같은 곳에서 막힙니다.

서비스를 실제로 제공하는 회사들은 자료를 모으고, 심사하고, 관리하는 데 사람과 시간이 많이 듭니다.



자료 취합

- 서류가 메일 · 메신저로 흩어져 들어옴
- 빠진 서류를 여러 번 다시 요청
- 형식이 제각각이라 정리에 시간



심사

- 비정형 서류를 사람이 하나씩 읽음
- 사업 내용을 이해하는 데 오래 걸림
- 작은 회사일수록 판단 근거가 부족



사후관리

- 담당자가 바뀌면 이력이 끊김
- 계약 후 변동사항을 따라가기 어려움
- 증적이 여러 곳에 흩어져 있음

SOLUTION

사업자와 서비스 제공업체 사이에서, 준비와 기록을 맡습니다.

사업자는 맞는 방법을 찾고, 서비스 제공업체는 정리된 자료와 끊기지 않는 이력을 받습니다.

최종 이용자

소상공인 · 중소기업

- 맞는 방법 안내(렌탈 · 선정산 등)
- 필요한 서류를 이유와 함께 안내
- AI 사전 점검 · 보완 안내

→

이송파트너스

FORWARD AI

서류 취합 · 정리 · AI 사전 점검

AI-native 이력 DB

고객 · 계약 건별 증적과 이력을
계속 최신으로 관리

→

1차 고객 · 서비스 제공업체

렌탈사 · 선정산사
금융회사 · 핀테크사

- 정리된 자료로 접수
- 심사 시간 단축
- 담당자가 바뀌어도 이어지는 사후관리

FOR PARTNERS

서비스 제공업체의 일이 이렇게 달라집니다.

자료 취합부터 사후관리까지, 각 단계에서 덜어 드리는 일

01

자료 취합

지금

흩어진 서류를 여러 번 요청

↓

이송파트너스와 함께

필요한 서류를 이유와 함께 안내하고
빠진 것은 미리 보완 요청

02

심사

지금

비정형 서류를 사람이 하나씩 읽음

↓

이송파트너스와 함께

AI가 분류 · 정리한 요약과
준비도 · 확인할 점을 함께 전달

03

사후관리

지금

담당자가 바뀌면 이력이 끊김

↓

이송파트너스와 함께

계약 건별 증적 · 이력 · 현재 상태를
한곳에서 계속 최신으로 관리

FORWARD AI

흩어진 서류를, 심사하는 쪽이 읽는 자료로

사업자가 동의하고 낸 서류를 AI가 가려서 정리 · 점검하고, 한 장의 보고서로 서비스 제공업체에 전달합니다.



01

동의 · 서류 제출

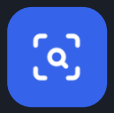
정보수집이용 동의와 서류 제출을 개별 링크를 통해 원스톱으로 진행



02

가림 · 분류

주민번호 · 연락처 등 개인정보, 민감정보 마스킹



03

AI 사전 점검

사실 정리 · 자료 보완



04

신청 업체 보고서

사전심사 요약 보고서 추출

※ 부족한 서류는 보완을 거쳐, 준비가 된 건만 전달합니다. · AI는 가림 처리를 대표가 확인한 자료만 읽고, 최종 판단은 사람이 합니다.

FORWARD AI

한 장의 보고서로, 확인된 것과 확인할 것을 한눈에

예시 화면 · 가상의 회사

가나다제조(주) — 선정산 신청 업체 보고서

대상기업	가나다제조(주) · 부품 제조 · 업력 3년
정산지급기관	매출처 B사 · 월말 마감 후 60일 지급
필요 선정산 금액	약 3천만 원 (채권액 대비 60% 이내)
채권 확보 방안	① 매출처 채권양도 승낙 + 양도 통지
주요 리스크	① 결제 조건이 계약서 · 견적서에서 다름

AI 의견

거래 이력은 확인되나 결제 조건이 서류마다 달라, 매출처 확인을 먼저 권합니다. 최종 판단은 사람이 합니다.

서류 자동 분류

어떤 서류인지 알아서 나눔

개인정보 자동 가림

주민번호 · 연락처 등은 가린 뒤 분석

신청 업체 보고서

선정산 16칸 · 렌탈 8칸 표 + AI 의견

Word · PDF로 전달

보고서를 바로 내려받아 제공업체에

AI-NATIVE DB

담당자가 바뀌어도, 계약의 이력은 남습니다.

고객 · 계약 한 건마다 하나의 '위키 페이지'를 만들고, AI가 계속 최신으로 정리합니다 (LLM 위키 방식)

증적 관리

원본 서류와 근거를
건별로 보관

히스토리 관리

누가 언제 무엇을 했는지
시간순으로 기록

현재 상태 최신화

지금 어느 단계인지
항상 최신으로

변동사항 관리

조건 · 서류 · 거래처가
바뀐 내용을 추적

물어보면 답하는 기록

"이 계약, 지금 어디까지 진행됐나요?" "지난달 바뀐 조건은?" "근거 서류는 어디 있나요?"

AI-NATIVE DB

계약 한 건의 모든 것이 한 페이지에

예시 페이지 · 가상의 계약

가나다제조(주) · 선정산 계약 #A-012

정산 진행 중

11.02	접수	서류 9건 수집 · AI 사전 점검 (준비도 72%)
11.05	보완	거래 내역 3개월 치 추가 → 준비도 91%
11.08	승인	선정산사 심사 통과 · 계약 체결
11.20	변동	매출처 대금 지급일 변경 (말일 → 10일) 기록
11.21	담당 변경	제공업체 담당자 교체 · 이력 그대로 인계

증적

서류 원본 · 가린 사본 · 승인 근거

현재 상태

정산 진행 중 · 다음 입금 12.10

변동사항

지급일 변경 1건 · 확인 완료

바로 묻기

“지급일 바뀐 근거 보여 줘”

IMPACT

자금이 막혀 문 닫는 사업을 줄입니다.

사업이 이어지면 일자리가 지켜지고, 거래처와 지역 경제도 함께 버팁니다.

문턱 낮추기

서류 준비가 어려운 사업자도
심사를 받아 볼 수 있게

때를 놓치지 않기

폐업 이후가 아니라
버티는 지금 연결

일자리 지키기

사업이 이어지면
그 안의 일자리도 이어짐

알고 선택하기

조건과 유의 사항을
이해한 뒤 결정

IMPACT

우리가 하는 일이 어떻게 변화로 이어지나

하는 일 → 만드는 결과 → 사업자에게 생기는 변화 → 사회에 남는 것

01

하는 일

서류 정리
AI 사전 점검
보완 안내 · 이력 관리

→

02

결과

준비가 된 신청
서비스 제공업체의
빠른 심사

→

03

사업자의 변화

필요한 때
장비 · 운영자금 확보

→

04

사회에 남는 것

폐업 감소
일자리 유지
지역 경제 지속

사회적기업 · 소셜벤처도 같은 어려움을 겪는 대상 고객으로 함께 지원합니다.

IMPACT

일반 기준으로는 안 보이는 것을 봅니다.

소상공인 · 사회적기업 · 소셜벤처에 맞춘 '맞춤 사전 점검 기준'을 만듭니다.

일반 기준

모든 사업자에게 같은 잣대

- 업력
- 매출 규모
- 담보
- 신용등급

작고 새로운 회사일수록
불리하게 보이기 쉬움

→

소상공인

맞춤으로 더 보는 것

- 매출 흐름
- 단골 거래처
- 현장 운영 기록

사회적기업

맞춤으로 더 보는 것

- 사회적 성과
- 공공기관 거래
- 인증 여부

소셜벤처

맞춤으로 더 보는 것

- 성장 단계
- 투자 이력
- 임팩트 지표

이송파트너스가 기준을 만들고 점검 결과를 참고 자료로 제공 · 최종 판단은 서비스 제공업체

IMPACT

변화를 기록으로 확인합니다.

이력 DB에 쌓이는 기록으로, 기관과 함께 볼 수 있는 성과 지표를 만듭니다.

연결된 사업체

렌탈 · 선정산 등으로 자금을 확보한 사업체 수

승인율 차이

혼자 신청할 때와 비교한 승인 비율

준비 기간

접수부터 심사 통과까지 걸린 시간

이어진 사업 · 일자리

연결 후에도 영업 중인 사업체와 그 일자리

TRUST

사업자의 서류를 안전하게 다룹니다.

AI를 쓰는 만큼, 정보보호를 위한 동의와 보호체계를 먼저 설계했습니다.

단계별 동의

서류 확인 · 보관 ·
AI 분석을 따로 동의

개인정보 가림

주민번호 · 연락처 등
개인정보는 가린 뒤 분석

언제든 철회

동의를 거두면 자료와
분석 기록을 바로 삭제

결정은 사람이

AI는 점검을 돕고,
최종 판단은 사람이

MARKET

자금이 필요한 사업자는 많고, 대부분 운영자금입니다.

613만 곳

우리나라 소상공인 사업체

일하는 사람 961만 명

중소벤처기업부 2024년 기준 소상공인실태조사 (2026.3)

64.9조 원

중소기업이 한 해 동안 밖에서 조달하려는 자금

매출 5억 원 넘는 중소기업 기준

IBK기업은행 2025 중소기업 실태조사

84.2%

그중 운영에 쓰는 돈 (운전자금)

선정산이 직접 닿는 영역

IBK기업은행 2025 중소기업 실태조사

PROGRESS

계획이 아니라, 이미 만들어 돌리고 있습니다.

2025.11	2026	2026.10	2026.10	2026.11	2026.11	2026.11
회사 설립	**제휴 협약**	**웹사이트 공개**	**첫 AI 분석**	**동의 · 제출 화면**	**AI 에이전트 도입**	**운영 시작**
서울 강남구	렌탈사 2곳 선정산사 2곳	서비스 안내 문의 접수	자사 서류로 FORWARD AI 시험	사업자가 직접 동의하고 제출	슬랙으로 운영 업무 자동화	실제 사업자 접수 신청 업체 보고서

지금 작동 중

서류 자동 분류 · 개인정보 자동 가림 · AI 사전 점검 · 신청 업체 보고서(Word · PDF) · 단계별 동의 관리 · 케이스별 기록 보관 · AI 에이전트 운영

EXAMPLE

예시: 업력이 짧은 회사의 선정산 준비

규모가 작고 아직 생기지 않은 매출이라, 혼자 신청하면 설명하기 어려운 경우

상황

업력 1년 미만 A사
큰 회사에 납품 예정
대금은 나눠서 받음

→

어려운 점

회사 규모가 작음
아직 생기지 않은 매출
→ 바로 거절되기 쉬움

→

우리가 한 일

거래 구조 한 장 정리
근거 서류 묶기
부족한 자료 보완 요청

→

결과

심사하는 쪽이 읽는
자료로 정리해
선정산사에 접수

※ 이해를 돕기 위한 예시이며, 회사 이름과 금액은 넣지 않았습니다.

DIFFERENCE

기존 방식과의 차이점

구분	기존	이송파트너스 (FORWARD AI)
맞는 방법 찾기	사업자가 어디에 맞는지 모르고 여러 곳에 신청	**상황을 듣고 렌탈 · 선정산 등 맞는 방법 안내**
자료 취합	제공업체가 빠진 서류를 여러 번 다시 요청	**필요한 서류를 이유와 함께 안내 · 미리 보완**
심사 준비	비정형 서류를 사람이 하나씩 읽음	**AI가 정리한 요약과 확인할 점을 함께 전달**
사후관리	담당자가 바뀌면 이력이 끊김	**계약 건별 증적 · 이력 · 현재 상태를 계속 최신으로**
개인정보	서류 원본이 여러 곳으로 흩어짐	**단계별 동의 · 가림 처리 후 필요한 곳에만**
회사 운영	모든 업무를 사람이 직접 처리	**AI 에이전트가 조사 · 초안 · 정리, 대표는 판단**

ROADMAP

한 건씩 쌓아, 사업자와 서비스 제공업체를 잇는 기록으로

2026.11~

지금

- 실제 사업자 접수 시작
- FORWARD AI 사전 점검 · 보고서
- 렌탈 · 선정산 연결
- 케이스별 서류 · 분석 기록 보관
- AI 에이전트 운영

2027 상반기

Next step 1.

- 홈페이지 바로 신청 · 케이스 자동 생성
- 점검 리포트 · 보완 안내 자동 발송
- 계약 이후 변동까지 이력 관리
- 제휴 서비스 제공업체 확대
- 맞춤 사전 점검 기준 1차안

2027 하반기~

Next step 2.

- 제공업체가 직접 보는 이력 화면
- 쌓인 기록으로 맞춤 기준 다듬기
- 지원 기관과 성과 지표 공유
- 사업자에게 맞는 서비스 넓히기

LEE SONG
PARTNERS

HOW WE WORK

앞에서 서비스를 보여 드렸다면, 이제 그 서비스를 운영하는 회사가 실제로
어떻게 일하는지 보여 드립니다.

AI AGENT · AI-NATIVE OPERATION

AI-NATIVE COMPANY

AI와 함께 움직이는 회사입니다.

사람은 판단과 관계에 집중하고, 반복되는 일은 AI에 맡겨 적은 인력으로도 일을 늘려 갑니다.

고객 업무

FORWARD AI

사업자 서류 → 가림 → AI 점검 →
신청 업체 보고서

→

판단 · 승인 · 관계

대표

AI가 준비한 것을 보고
결정하고, 사람을 만남

←



회사 운영

AI 에이전트

할 일 정리 · SNS 초안 ·
지원 사업 조사 · 사이트 수정안

AI-native 이력 DB — 고객 · 계약 · 회사 운영의 기록이 한곳에 쌓이고, 담당자가 바뀌어도 이어집니다

✓ **건이 늘어도 사람이 그만큼 늘지 않습니다**

✓ **기록이 남아 일이 끊기지 않습니다**

✓ **AI는 돕고, 결정은 사람이 합니다**

AI AGENT · PETER

AI 에이전트가 회사의 일상 업무를 맡습니다.

슬랙 채널별로 역할을 나눠 조사 · 초안 · 정리를 맡고, 실행은 대표가 승인합니다.



Peter
이송파트너스 AI 에이전트

#lsp-todo
오늘 할 일
아침마다 오늘 할 일과
막힌 일의 우선순위 정리

#lsp-sns
SNS 홍보
페이스북 · 링크드인 · 스레드
글 초안과 수정

#lsp-impact
지원 프로그램
소셜벤처 · 임팩트 지원 사업
조사와 제안서 작성

#lsp-website
웹사이트
웹사이트 · FORWARD AI
수정안 작성

#lsp-context_repo
지식 저장소
폴더 · 슬랙 · 문서를 잇는
공용 지식 저장소 관리

Gmail (읽기 전용)
문의 확인
들어온 문의 메일을
읽고 요약

대표 승인 후 실행 · 게시 · 배포 · 발송은 대표가 직접 · 개인정보와 민감정보(비밀번호 등)는 다루지 않음

TEAM

서비스 제공업체의 일을 직접 해 본 사람이 만듭니다.

CEO

송무근

- 성균관대학교 경영전문대학원 Fintech MBA (석사)
- 홍익대학교 경제학 (학사)
- (사)사회혁신기업가네트워크 일반회원
- (주)태산에스엠씨 렌탈 관리팀 팀장
- (주)리체 렌탈 · BNPL 세일즈 전략팀 팀장
- (주)그린위치 렌탈 전략기획팀 팀장
- 한국사회혁신금융(주) 사회적가치평가팀
- (주)페퍼저축은행 소비자금융본부

금융 · 렌탈 · 매출채권 유동화(팩토링, ABL) 실무 전문가

수상 · 교육

2023	**제6회 핀테크아이디어공모전 수상**	금융위원회 · 한국핀테크지원센터
2026	**AI 활용 예비창업자 교육 수료**	강남구 · 한국엔젤투자협회

자금 조달 구조	렌탈 채권 팩토링 · ABL 구조 설계/운영
심사 · 운영 구축	심사기준 설계, 신용조회 · PG · 전자계약 연동, 채권 리스크 관리
사회적 가치 평가	사회적기업 현장 실사, 사회적가치지표 평가(SVI - Social Value Index)

TOGETHER

사업자 곁을 함께 지켜 주세요.

역할에 따라, 지금 함께해 주실 수 있는 일을 정리했습니다.

사업자 안내

기관이 지원하는
소상공인 · 중소기업에 안내

설명회 · 상담 연계

자금 준비 설명회와
1:1 상담을 함께 운영

제공업체 제휴

렌탈사 · 선정산사 등과
자료 · 계약 이력 연계

채권 매입 기관 연결

렌탈 · 선정산 채권을 함께
검토할 자금 공급 기관 소개

LEE SONG PARTNERS

송무근 대표 | mgsong@leesongpartners.com | 010-7212-0260 | www.leesongpartners.com